

8. IWR-CAMP 2027 – IM TREND DER ZEIT

Juristische Exzellenz ist die Grundlage anwaltlichen Erfolgs.
Eine erfolgreiche Anwaltskarriere erfordert jedoch auch nachhaltiges
Wachstum, gezielte Sichtbarkeit und den strategischen Aufbau
von Mandantenbeziehungen.

Mittwoch, 17.02.2027

Begrüßungsabend mit AIJA und Forum Junge Anwaltschaft im DAV
18:30 im Medici, Weißadlergasse 2, 60311 Frankfurt am Main (optional)

Donnerstag, 18.02.2027

10.00 bis 17.30 Uhr mit Lunch, zwei Kaffeepausen und ab 18.30 Abendessen

„Fachliche Kompetenz ist die Eintrittskarte. Wer sich heute im Anwaltsmarkt
gegen externe und interne Konkurrenz sowie im Wettbewerb mit der Technologie
behaupten möchte, braucht mehr als exzellente Arbeit.“

Freitag, 19.02.2027

10.00 bis 15.00 Uhr mit Lunch und einer Kaffeepause

„Über den tatsächlichen Erfolg einer Anwaltskarriere entscheiden zu
einem grossen Teil Sichtbarkeit, Mandantenbeziehungen und Reputation.“



Anmeldung und weitere Infos:
<https://www.anwaltakademie-event.de/2436>



Deutsche **Anwalt** Akademie



dav-iwr.de

8. IWR-CAMP IN FRANKFURT
18./19. FEBRUAR 2027



BUSINESS DEVELOPMENT FÜR ANWÄLT:INNEN:
Sichtbarkeit schaffen · Mandate gewinnen · Karriere gestalten

 **INTERNATIONALES
WIRTSCHAFTSRECHT**

Preise: (Teilnahmegebühren sind gemäß § 4 Nr. 22 a) UStG von der Umsatzsteuer befreit)

1. Early Bird – bis 22.12.2026

EUR 495,- für Mitglieder (oder Koop.-Partner)

EUR 595,- für Nichtmitglieder

2. Regulär – bis 17.01.2027

EUR 545,- für Mitglieder (oder Koop.-Partner)

EUR 645,- für Nichtmitglieder

3. Spät – ab dem 18.01.2027

EUR 595,- für Mitglieder (oder Koop.-Partner)

EUR 695,- für Nichtmitglieder

Die Kosten inkludieren Tagungsunterlagen und -bescheinigung, Mittag- und Abendessen am Donnerstag, Kaffeepausen am Donnerstag und Freitag.

Am Mittwoch „Get-together“ mit AIJA und Forum Junge Anwaltschaft im DAV als Pauschale für EUR 95,- für Mitglieder (oder Koop.-Partner) und EUR 115,- für Nichtmitglieder buchbar. im Medici, Weißbadlergasse 2, 60311 Frankfurt am Main.

Veranstaltungsort für das IWR Camp 2027

nhow Frankfurt, Brüsseler Strasse 1-3, 60327 Frankfurt am Main, Zimmer sind hier <https://www.minor-hotels.com/de/eventsweb/iwr-camp-2027> buchbar. Das Hotel stellt unter dem Stichwort „IWR Camp 2027“ ein Zimmerkontingent zu vergünstigten Konditionen auf der Basis first come – first serve zur Verfügung und ist selbst zu buchen. Es gelten die Buchungs- und Stornierungsbedingungen des Hotels.

Stornierung

Bitte informieren Sie uns schriftlich bis spätestens 31.01.2027 über eine etwaige Verhinderung. In diesem Fall erheben wir eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von EUR 30,-. Sollte uns Ihre Absage bis zwei Wochen vor Beginn der Veranstaltung erreichen, ist die Hälfte der Tagungsgebühr zu zahlen. Sie zahlen die volle Tagungsgebühr, wenn uns Ihre Stornierung erst nach dieser Frist erreicht.

Absage durch den Veranstalter

Wir bitten um Verständnis, dass wir uns die Absage des Seminars vorbehalten. Die gezahlte Teilnehmergebühr werden wir umgehend erstatten. Weitergehende Ansprüche sind, außer in Fällen vorsätzlichen oder grob fahrlässigen Verhaltens des Veranstalters, seiner Angestellten oder sonstigen Erfüllungsgehilfen ausgeschlossen.

Teilnahmebescheinigung:

Es wird eine Teilnahmebescheinigung erstellt. Wir möchten Sie darauf hinweisen, dass bei der Veranstaltung Foto- und Videoaufnahmen gemacht werden, die ggf. in den DAV-Medien veröffentlicht werden (siehe DSGVO).

Information und Organisation

DeutscheAnwaltAkademie, Littenstraße 11, 10179 Berlin,
Dajana Brettschneider, brettschneider@anwaltakademie.de, Tel.: +49 30 726153-186

ARGE internationales Wirtschaftsrecht (IWR) vertreten durch die GfA Mitglieder,

RA Adi Seffer, PrimePartners, Frankfurt am Main, primepartners.de

RA Maximilian Krämer LL. M., DNK, München, dnk-rechtsanwaelte.de

RAin Dr. Orsolya Görgényi LL. M., Szecskay, Budapest, szecskay.hu

RA Dr. Jan Hermeling, TIGGES Rechtsanwälte, Düsseldorf, tigges.legal

Kooperationspartner

Business Development für Anwälte:innen: Sichtbarkeit schaffen, Mandate gewinnen, Karriere gestalten

Juristische Exzellenz ist die Grundlage anwaltlichen Erfolgs. Eine erfolgreiche Anwaltskarriere erfordert jedoch auch nachhaltiges Wachstum, gezielte Sichtbarkeit und den strategischen Aufbau von Mandantenbeziehungen.

In diesem interaktiven Workshop erfahren die Teilnehmenden, wie Business Development und Marketing im Kanzleialltag erfolgreich umgesetzt werden können. Im Fokus stehen Personal Branding, Netzwerke, digitale Sichtbarkeit und Inputs zum Aufbau einer individuellen Vermarktungsstrategie.

Neben praxisnahen Impulsen und konkreten Handlungsempfehlungen lebt die Veranstaltung vom aktiven Austausch: Die Teilnehmenden haben die Möglichkeit, eigene Erfahrungen, Ideen und Herausforderungen einzubringen, voneinander zu lernen und gemeinsam neue Perspektiven für die eigene berufliche Entwicklung zu gewinnen. So entstehen wertvolle Ergebnisse, die sich in die eigene Praxis übertragen lassen.



Tobias Steinemann

Strategic Business Development

Tobias Steinemann ist Experte für strategisches Marketing, Business Development und Branding in der Anwaltsbranche.

Er ist Gründer der Agentur HeadStarterz und Co-Host des Attorney BizDev Podcast. Tobias berät Kanzleien im DACH-Raum, spricht regelmäßig zu Marketingthemen auf Konferenzen und coacht Anwälte:innen in Kanzleien im Bereich Business Development.

Vor der Gründung von HeadStarterz im Jahr 2018 praktizierte Tobias selbst als Anwalt in einer Kanzlei in Basel. Er verfügt zudem über einen MBA (HEC Paris) und einen LL.M. (Stellenbosch University).